



MCV

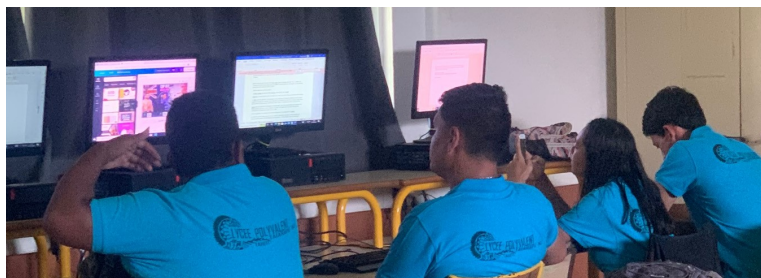
BAC PROFESSIONNEL Métiers du Commerce et de la Vente, option A

3 ANS

LA FORMATION :

Les objectifs du bac pro Métiers du commerce et de la vente, option A, sont de donner des compétences centrées sur l'animation et la gestion de l'espace commercial.

Le titulaire du bac pro doit avoir le sens de l'accueil, des qualités d'écoute et de disponibilité. Son activité, au sein d'une équipe commerciale, consiste à participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale.



CONDITION D'ACCÈS :

Ce bac pro se prépare en trois ans après la classe de 3ème. Les élèves entrent en 2de professionnelle **Métiers de la Relation Client** pour préparer cette spécialité du bac pro.

QUALITÉS REQUISES :

- Aisance avec les chiffres
- Bonne écoute
- Ordre et Soins
- Sens de l'organisation
- Patience
- Esprit d'Initiative
- Persévérance



ENSEIGNEMENTS :

Cet employé commercial, qui travaille dans tout type d'unité commerciale : physique ou virtuelle, met à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande. Il exerce sous l'autorité d'un responsable.

PROGRAMMES DES ENSEIGNEMENTS

Enseignement général	12 Heures + Accompagnement personnalisé
Enseignement professionnel	10 Heures avec heures de co-intervention avec un professeurs d'Enseignement Général de l'Economie-gestion ou économie-droit, Préventions santé environnement, chef d'œuvre
PFMP en seconde	6 semaines (2 périodes de formation de 3 semaines)
PFMP en Première et en Terminale	8 semaines (2 périodes de formation de 4 semaines)

POURSUITE D'ÉTUDES :



<http://www.lyceetaiarapu.com>